

# SHB cấp hạn mức thấu chi lên tới 300 triệu đồng hỗ trợ khách hàng mở rộng kinh doanh

15:16 02/05/2024

Tác giả: Đang cập nhật

**Với hạn mức thấu chi hấp dẫn cùng nhiều ưu đãi thanh toán, gói giải pháp tài chính của Ngân hàng TMCP Sài Gòn - Hà Nội (SHB) sẽ góp phần giúp các hộ kinh doanh tháo gỡ khó khăn và bổ sung nguồn vốn mở rộng sản xuất, kinh doanh.**

Các hộ kinh doanh đang có khoản vay tại SHB sẽ được ngân hàng cấp hạn mức thấu chi không cần tài sản đảm bảo lên tới 85% tổng nhu cầu vốn, tối đa 300 triệu đồng, thời hạn cấp 12 tháng. Ngoài ra, SHB cũng giúp các hộ kinh doanh thanh toán, nhận tiền một cách nhanh chóng, tiện lợi với gói sản phẩm SHBPRO bao gồm các dịch vụ ngân hàng số, dịch vụ tài khoản số đẹp và dịch vụ thanh toán.

Khách hàng khi đăng ký gói SHBPRO và duy trì số dư tài khoản trong thời gian nhất định sẽ nhận được quà tặng trị giá tới 6.500.000 đồng, miễn toàn bộ các phí giao dịch trên mobile app, tặng tài khoản số đẹp VIP lên tới 25 triệu đồng,... Đặc biệt, từ nay đến hết 22/7/2024, 1.000 khách hàng đầu tiên mở hạn mức thấu chi không tài sản đảm bảo và đăng ký thành công gói sản phẩm SHBPRO sẽ được nhận 100.000 đồng vào tài khoản.



# Thấu chi ngay Quà về tay

## • Tặng ngay 100.000 VND

khi mở thấu chi tín chấp phục vụ  
sản xuất kinh doanh và đăng ký  
gói SHB PRO (\*)

Từ nay đến hết ngày 22/7/2024

(\*) Điều kiện, điều khoản chương trình



\*6688  
www.shb.com.vn



*SHB cấp hạn mức thấu chi lên tới 300 triệu đồng hỗ trợ khách hàng mở rộng kinh doanh.*

Bên cạnh đó, khách hàng phát sinh nhu cầu vay vốn tiêu dùng, sản xuất kinh doanh cũng sẽ được SHB ưu đãi lãi suất vay thấp hơn thị trường cũng như cộng thêm lãi suất khi gửi tiết kiệm trực tuyến (lãi suất được cập nhật theo từng thời kỳ).

Đại diện SHB cho biết tiểu thương, hộ kinh doanh là nhóm khách hàng được Ngân hàng đặt trọng tâm phát triển. Liên đoàn Thương mại và công nghiệp Việt Nam (VCCI) ghi nhận có khoảng 5 triệu hộ kinh doanh, tiểu thương trên cả nước. Đây là khách hàng tiềm năng với nhiều yếu tố đặc thù như tính ổn định, sự năng động trong thu hút khách hàng, đặc biệt là khi kinh doanh online đang rất phát triển hiện nay.

Chúng tôi mang tới những gói giải pháp tài chính riêng biệt, không cần thế chấp tài sản đồng thời đơn giản hóa thủ tục, tăng tốc xử lý hồ sơ, cung cấp vốn cho hộ kinh doanh một cách nhanh chóng. SHB cũng đưa ra các tính năng thanh toán thiết thực giúp khách hàng tăng tốc kinh doanh, bám sát mục tiêu hoạt động. Đây là một trong những bước đi của SHB trong chiến lược phát triển phân khúc bán lẻ trong những năm tới, đại diện này nhấn mạnh.

Trước đó từ giữa tháng 3, SHB đã tiến hành hạ lãi suất cho vay với khách hàng cá nhân. Khoản vay ngắn hạn có lãi suất từ 6,39%/năm và khoản vay trung dài hạn từ 5,79%/năm, với quy mô gói tín dụng 23.000 tỷ đồng, hướng tới nhu cầu vay vốn sản xuất, kinh doanh mua sắm, thanh toán, tiêu

dùng, phục vụ đời sống. Hiện tại, SHB đã giải ngân thành công hơn 7.000 tỷ cho khoảng 4.000 khách hàng.

Với phương châm “khách hàng là trọng tâm”, SHB chủ động đưa ra thị trường nhiều chương trình khuyến mãi, gói lãi suất ưu đãi, miễn giảm nhiều loại phí giao dịch... hướng tới khách hàng. Ngân hàng tin tưởng các gói giải pháp tài chính sẽ góp phần tạo thêm động lực cho khách hàng, bên cạnh hỗ trợ nguồn vốn để gia tăng năng lực cạnh tranh, thúc đẩy tăng trưởng trong năm 2024. SHB sẽ luôn là ngân hàng đồng hành cùng người dân và doanh nghiệp phát triển bền vững, tiếp bước vươn tầm.

Để đăng ký nhận gói giải pháp tài chính, khách hàng có thể liên hệ trung tâm CSKH 24/7: \*6688 hoặc các chi nhánh, phòng giao dịch SHB trên toàn quốc.

**Bảo Châu**

**Link bài viết:** <https://nguoilambao.vn/shb-cap-han-muc-thau-chi-len-toi-300-trieu-dong-ho-tro-khach-hang-mo-rong-kinh-doanh>