

SHBFinance trở thành thành viên của Tập đoàn Krungsri Thái Lan

22:22 02/06/2023

Tác giả: Đang cập nhật

Chính thức được đồng sở hữu bởi Ngân hàng Sài Gòn- Hà Nội (SHB) và Krungsri, SHBFinance đặt mục tiêu đến năm 2025 sẽ nằm trong топ 4 công ty tài chính tiêu dùng hoạt động an toàn hiệu quả nhất Việt Nam, phục vụ thêm 1 triệu khách hàng hạnh phúc.

Ngày 2/6/2023 tại Hà Nội, ban lãnh đạo Công ty Tài chính TNHH Ngân hàng TMCP Sài Gòn - Hà Nội (SHBFinance) tổ chức lễ giới thiệu nhà đầu tư mới: Tập đoàn Krungsri của Thái Lan và giới thiệu công ty dưới hình thức pháp lý mới đã được Ngân hàng Nhà nước cấp phép.

Buổi lễ có sự tham dự của ông Đỗ Anh Quân, Phó Giám đốc Ngân hàng Nhà nước chi nhánh Hà Nội, Đại sứ quán Hoàng gia Thái Lan tại Hà Nội, đại diện cấp cao của SHB và Krungsri cùng các đối tác. Trước đó ngày 23/5, SHB và Krungsri đã hoàn tất việc chuyển nhượng 50% vốn của SHB tại SHBFinance cho Krungsri.

Phát biểu tại buổi lễ, ông Đỗ Anh Quân, Phó Giám đốc Ngân hàng Nhà nước chi nhánh Hà Nội cho biết vai trò của các công ty tài chính là rất lớn, là kênh dẫn vốn kịp thời cho xã hội. Việc tham gia của các tổ chức tài chính quốc tế là một lợi thế rất lớn cho thị trường Việt Nam từ kinh nghiệm đến công nghệ, thêm nguồn lực và tối ưu hiệu quả kinh doanh, từ đó mang tới cho người tiêu dùng nhiều lựa chọn từ sản phẩm tốt và chất lượng dịch vụ vượt trội. Ngân hàng Nhà nước cam kết luôn đồng hành cùng các tổ chức tài chính nhằm góp phần thúc đẩy nền tài chính Việt Nam vững mạnh.



Phó Giám đốc Ngân hàng Nhà nước chi nhánh Hà Nội Đỗ Anh Quân phát biểu.

Ông Đỗ Quang Vinh, Phó Chủ tịch HĐQT kiêm Phó Tổng Giám đốc SHB bày tỏ với sự hậu thuẫn của Krungsri, SHBFinance sẽ bứt tốc trở thành một công ty tài chính vững mạnh tốp đầu Việt Nam về công nghệ và số hóa, phục vụ hàng triệu khách hàng hạnh phúc. Đặc biệt, kinh nghiệm quản trị quốc tế của Krungsri tại thị trường Thái Lan, của Tập đoàn MUFG tại thị trường Nhật Bản cũng như trên toàn thế giới sẽ là những đóng góp quý báu cho SHBFinance trong chặng đường chinh phục tầm cao mới tại thị trường tài chính tiêu dùng Việt Nam.

“Với SHB, giao dịch này cũng sẽ tạo thêm nguồn lực để ngân hàng chúng tôi tăng cường năng lực tài chính và các yếu tố nền tảng, tiếp tục đầu tư hơn nữa cho quá trình chuyển đổi số. SHB sẽ được tăng cường bộ đệm vốn, một trong những cơ sở để đẩy nhanh lộ trình triển khai Basel III và áp dụng chuẩn mực báo cáo tài chính quốc tế (IFRS) trong năm 2023.” Ông Vinh nhấn mạnh.



Phó Chủ tịch HĐQT kiêm Phó Tổng Giám đốc SHB Đỗ Quang Vinh phát biểu.

Nguồn thặng dư vốn đáng kể từ giao dịch sẽ giúp SHB nâng cao năng lực tài chính và vị thế ngân hàng. Với vai trò là nhà đầu tư mới đồng sở hữu SHBFinance, Ông Dan Horoso, đại diện Krungsri, tân Chủ tịch Hội đồng thành viên của SHBFinance dành lời cảm ơn tới các cơ quan quản lý, ban, ngành và Chính phủ Việt Nam đã hỗ trợ đặc lực cho các nhà đầu tư tiếp cận với một thị trường đầy tiềm năng, hấp dẫn với dân số trẻ và phục hồi rất nhanh sau đại dịch Covid-19 như Việt Nam. Đây cũng là một thị trường trọng điểm của Krungsri trong hành trình “Go ASEAN” của mình.

Cũng tại buổi lễ, Bà Olena Khlon, Phó Tổng Giám đốc Thường trực SHBFinance cũng đã chia sẻ những mục tiêu rất ấn tượng của SHBFinance trong giai đoạn từ nay tới 2025, đạt vị trí top 4 công ty tài chính trên thị trường Việt Nam, đạt mốc lợi nhuận 20 triệu đô với 3 triệu khách hàng sử dụng các ứng dụng của SHBFinance. Để đạt được điều đó, SHBFinance sẽ đầu tư mạnh mẽ cho phát triển giá trị khách hàng, công nghệ và quy trình, dữ liệu lớn và AI, ra mắt hàng loạt sản phẩm mới và phát triển đội ngũ.

Tới thời điểm hiện tại, tỷ lệ sở hữu vốn điều lệ các thành viên góp vốn tại SHBFinance như sau: Ngân hàng SHB sở hữu 50% vốn điều lệ và Krungsri của Thái Lan, thành viên chiến lược thuộc Tập đoàn MUFG (Nhật Bản) sở hữu 50% còn lại. Ba năm tiếp theo, SHB sẽ tiến hành chuyển nhượng

toàn bộ 50% cổ phần đang nắm giữ cho Krungsri theo thỏa thuận thương vụ ký đầu tháng 8/2021.



Ban lãnh đạo mới của SHBFinance ra mắt toàn thể đại biểu.

Tính đến nay, SHBFinance đã phục vụ gần 2 triệu lượt hồ sơ vay, cấp vốn kịp thời cho gần 500.000 hộ gia đình Việt Nam có cuộc sống tốt đẹp hơn, duy trì tỷ lệ nợ xấu ở mức ổn định. Mạng lưới dịch vụ, hiện đã phủ khắp trên 51 tỉnh thành phố với hơn 7.000 cán bộ nhân viên.

Với tiêu chí “Lấy khách hàng là trung tâm”, Công ty đã hợp tác với SHB, SHS, Truemoney, Mastercard, Ahamove... để mở rộng mạng lưới đối tác, đa dạng kênh thanh toán thông minh nhằm tạo điều kiện giải ngân cho khách hàng được thuận tiện. Kết quả này thể hiện sự khởi đầu với nỗ lực vượt bậc của tập thể SHBFinance tham chiếu với kết quả của các công tài chính lớn khác trong giai đoạn đầu hoạt động.

Bên cạnh đó, SHBFinance cũng tập trung phát triển nguồn nhân lực nội bộ để từ đó xây dựng nền tảng vững chắc cho thương hiệu và phụng sự cho khách hàng. Các nhân sự của SHBFinance đều được đào tạo không chỉ về năng lực, khả năng thích ứng với công nghệ số mà còn về cách tư vấn, kỹ năng giao tiếp nhằm mang lại cho khách hàng những trải nghiệm tích cực nhất.

Chuyên môn và kinh nghiệm của Krungsri sẽ là đòn bẩy quan trọng để SHBFinance cung cấp các dịch vụ ưu việt cho khách hàng với các giải pháp tài chính tiêu dùng thông minh và dễ tiếp cận.

Lan Chi

Link bài viết: <https://nguoilambao.vn/shbfinance-tro-thanh-thanh-vien-cua-tap-doan-krungsri-thai-lan>